

销售代表

职位名称	销售代表	职位代码		所属部门	销售部
职 系		职等职级		直属上级	
薪金标准		填写日期		核 准 人	
职位概要: 建立、维护、扩大销售终端，完成分销目标、分销计划。					
工作内容: ___%为所辖区域内零售市场提供专业性支持工作； ___%在本辖区内建立分销网及扩大公司产品覆盖率； ___%按照企业计划和程序开展产品推广活动，介绍产品并提供相应资料； ___%对所管辖的零售店进行产品宣传、入店培训、货品陈列、公关促销等工作； ___%建立客户资料卡及客户档案，完成相关销售报表； ___%参加公司召开的销售会议或组织的培训； ___%与客户建立良好关系，以维护企业形象。					
任职资格: <u>教育背景:</u> ◆市场营销或相关专业大专以上学历。 <u>培训经历:</u> ◆受过市场营销、产品知识等方面的培训。 <u>经 验:</u> ◆1年以上销售经验。 <u>技能技巧:</u> ◆熟悉市场营销工作； ◆熟悉零售运作模式； ◆有地区销售网络和销售关系。 <u>态 度:</u> ◆坦诚自信，乐观进取，高度的工作热情； ◆有良好的团队合作精神，有敬业精神； ◆具有独立的分析和解决问题的能力； ◆良好的沟通技巧和说服能力，能承受较大的工作压力。					
工作条件: <u>工作场所:</u> 办公室及零售店。 <u>环境状况:</u> 比较舒适。 <u>危 险 性:</u> 基本无危险,无职业病危险。					

直接下属_____ 间接下属_____

晋升方向_____ 轮转岗位_____